

QUIZZ - Suis-je prêt(e) à devenir commerçant(e) ?

1 – Depuis quand réfléchis-tu à ouvrir une boutique ?

- a) C'est très récent, ça vient tout juste de germer
- b) Depuis quelques mois ou années
- c) Depuis longtemps, c'est un vrai projet qui me trotte en tête
- d) Depuis toujours, c'est un rêve d'enfance

2 – À qui en as-tu déjà parlé ?

- a) À personne, c'est encore très confidentiel
- b) À mon/ma conjoint(e) uniquement
- c) À ma famille
- d) À mes ami(e)s et entourage

3 – As-tu une idée du budget nécessaire pour lancer ton activité ?

- a) Pas du tout, je ne me suis pas encore penché(e) dessus
- b) Je pense qu'il me faudrait moins de 10 000 €
- c) Entre 15 000 € et 80 000 € selon les options
- d) Plus de 100 000 €, j'ai déjà bien étudié la question

4 – Quel est ton profil face à un projet ambitieux ?

- a) Prévoyant(e), j'aime anticiper avant de me lancer
- b) Fonceur / fondeuse, je n'attends pas d'avoir toutes les réponses
- c) Plutôt prudent(e) voire anxieux(se)
- d) J'ai tendance à vite changer d'idée ou à m'éparpiller

5 – As-tu déjà une présence sur les réseaux sociaux ?

- a) Pas encore
- b) Oui, mais je m'y connecte rarement
- c) Je suis plusieurs comptes et je commente régulièrement
- d) Je suis actif/active et j'ai déjà une petite communauté

6 – As-tu commencé à chercher un local ?

- a) Non, pas encore
- b) J'ai regardé quelques annonces en ligne
- c) J'ai visité un ou plusieurs emplacements
- d) J'ai trouvé et signé mon bail

7 – Quelle est ta motivation principale ?

- a) M'épanouir personnellement et professionnellement
- b) Améliorer mes revenus
- c) Être indépendant(e) et décider par moi-même
- d) Vivre enfin de ma passion

8 – As-tu une épargne dédiée à ton projet ?

- a) Non, je n'ai pas encore d'épargne disponible
- b) Oui, moins de 5 000 €
- c) Entre 5 000 € et 10 000 €
- d) Plus de 10 000 € déjà réservés au projet

9 – As-tu déjà identifié ta clientèle idéale ?

- a) Non, pas encore réfléchi
- b) J'ai une idée vague
- c) Oui, j'ai un profil type en tête
- d) Oui, j'ai même commencé à échanger avec elle (en ligne ou sur le terrain)

10 – As-tu déjà réfléchi à ce que tu vas vendre précisément ?

- a) Pas encore, je suis en pleine exploration
- b) J'ai plusieurs idées mais rien de tranché
- c) J'ai une idée claire du type de produits ou services
- d) Mon offre est déjà définie, je pourrais en parler pendant des heures !

Comment calculer son score ?

Attribue les points suivants pour chaque réponse :

a = 0 point - b = 1 point - c = 2 points - d = 3 points

Score maximum : 30 points

Résultats : Quel est ton profil ?

25 à 30 points — Le/La Visionnaire

Tu es prêt(e) ou presque ! Tu as une vision claire, une grande motivation, et déjà des actions concrètes posées. Il te manque peut-être un peu d'accompagnement technique ou administratif, mais tu as l'énergie et la clarté pour réussir. Go !

18 à 24 points — Le/La Structurée engagée

Ton projet est bien avancé, tu es dans une vraie dynamique de construction. Il te reste quelques points à éclaircir ou sécuriser (budget, local, offre), mais avec un bon accompagnement, tu seras prêt(e) très vite.

10 à 17 points — Le/La Curieuse en devenir

L'envie est là, mais le projet est encore en phase de réflexion. C'est le moment idéal pour te former, rencontrer des pros, et structurer tes idées. Rien ne presse : explore, teste, affûte ta vision.

0 à 9 points — Le/La Rêveuse

Tu portes peut-être un rêve, mais il est encore flou ou lointain. C'est le bon moment pour te demander ce que tu veux vraiment, et commencer à transformer ton envie en projet

concret. Pourquoi ne pas rencontrer un(e) commerçant(e) ou participer à un atelier découverte ?